



СБП. ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ СЦЕНАРИЕВ СБП.С2В В БАНКАХ

1. C2C. Успех и слёзы благодарности в глазах граждан.
2. C2B на отдельных банках. Как решение от одного банка с интеграцией с небольшим количеством средств автоматизации бизнеса продавца.
3. СБПэй. Это трудно, но даже уже с NFC.
4. **Доверенная зона с Агентами ТСП.**
5. B2C работает, но кассовая ссылка - диковинка.
6. B2B прошли пилотные испытания.
7. G2C, C2G – ожидаются в этом году.
8. Трансграничные переводы с СБП.



Какую проблему и как решаем?

Предприниматель пришёл в банк за инструментом приёма платежей. Ему предоставляют он-лайн кассу и, далее, можно работать!

Однако, у предпринимателя есть своё решение для автоматизации бизнеса. Чтобы клиенту было удобно, ему не нужна он-лайн касса, а нужно решение, интегрированное с его CRM/miniBPM...

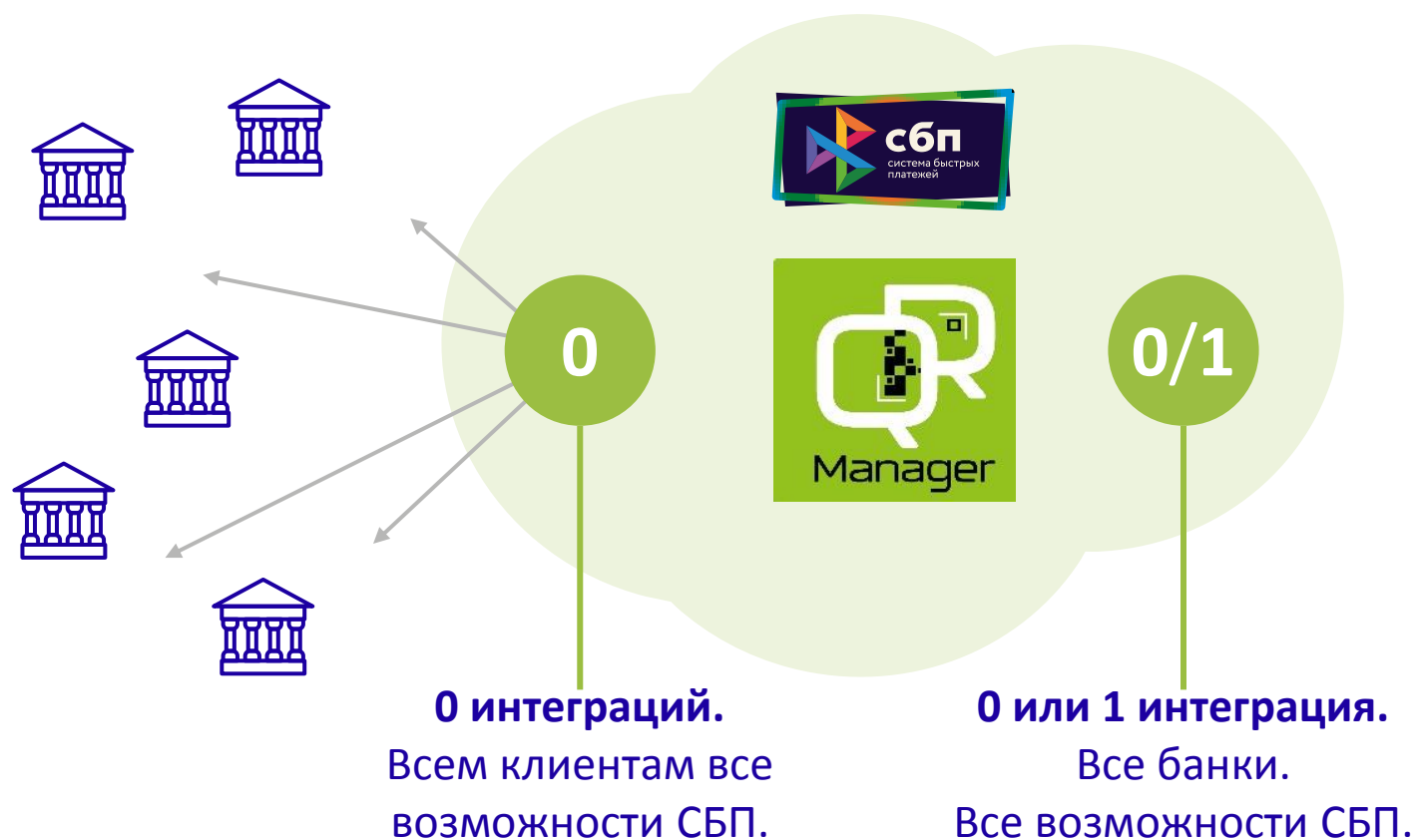
Так что же? Для удобства клиентов, каждый банк должен интегрироваться со всеми CRM/BPM на рынке?

Или другой кейс — множеству розничных предпринимателей не нужны «излишние навороты» «тяжёлого» торгового и интернет-эквайринга. Как им принимать средства с СБП? Переводами С2С?

Мы предлагаем
решение
от Агента ТСП –
QRService!



Доверенная зона. Зачем и с чем?



ТСП



Подписка



Бесконтактный платёж по NFC



Кнопка на сайте



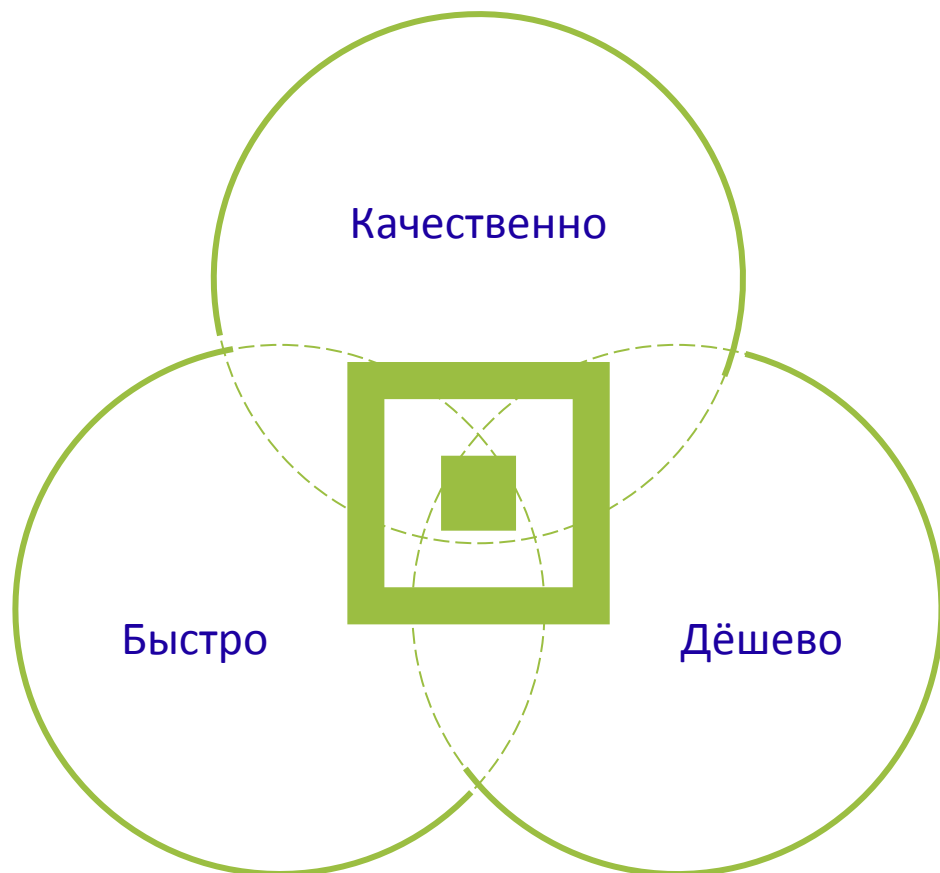
Ссылка в мессенджере



QR-код на кассе

Системы автоматизации бизнеса:
R_Keeper, iiko, Libra, 1С и т.д. и т.п.

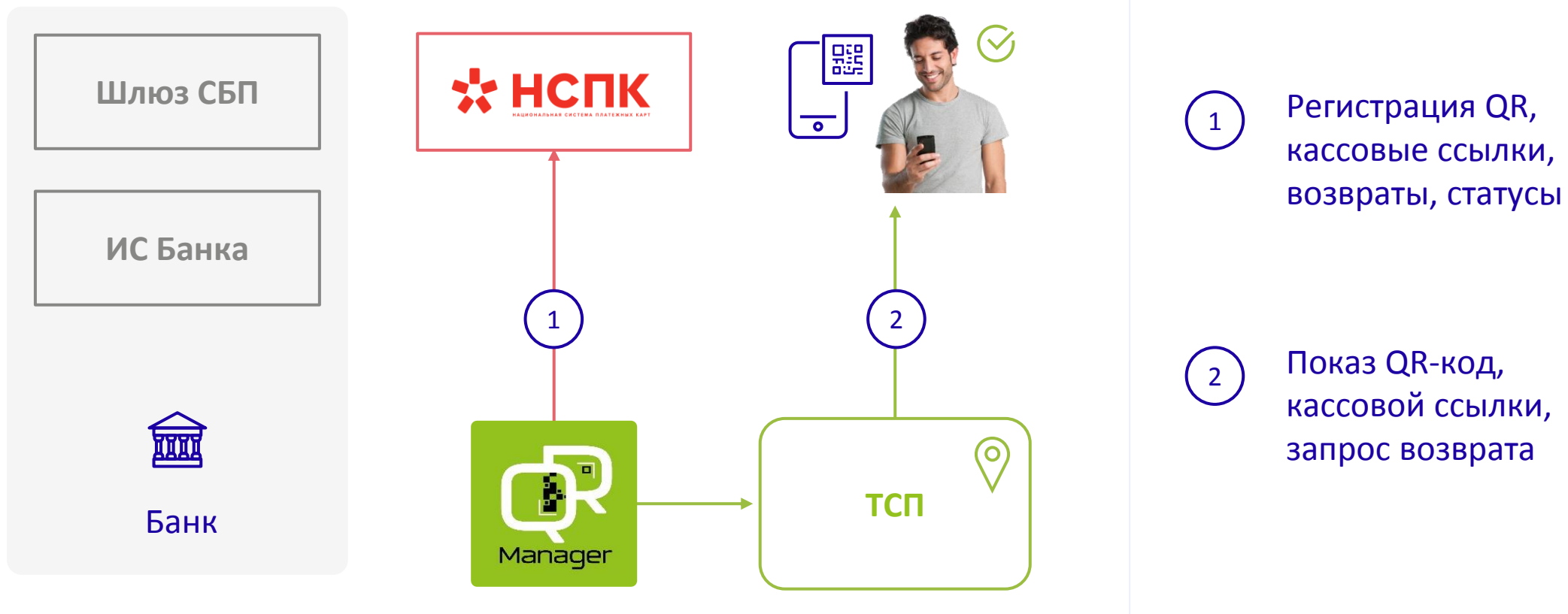
Быстро, дешево, качественно???



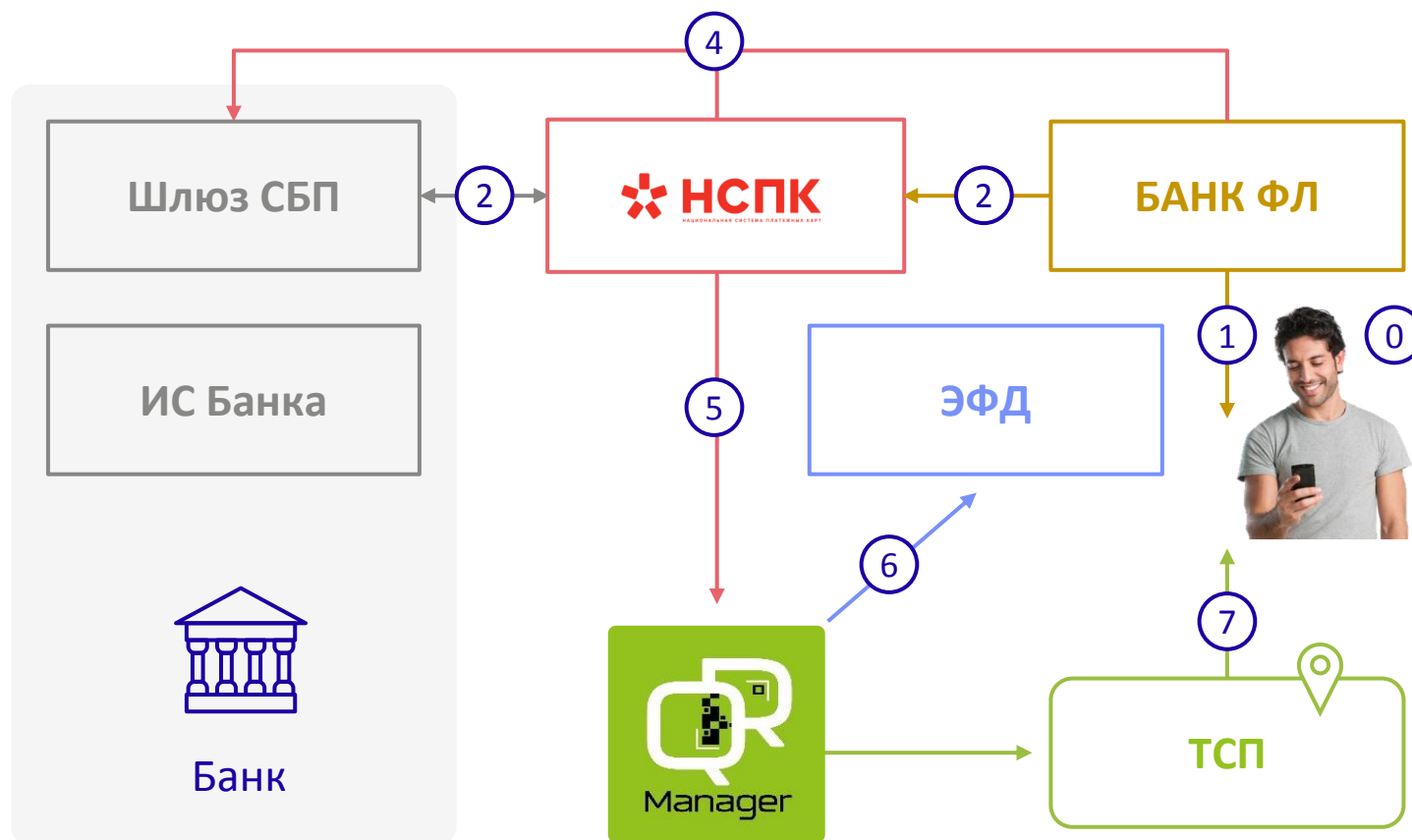
Быстро = можно **СОВСЕМ БЕЗ** интеграционных работы с QRService. 1 заявка в НСПК, повторить ТИВ, РУТ

Дешево = раз не будет интеграций, **НЕ БУДЕТ** и платных взаимодействий между нами. Практически все вендоры платёжных шлюзов **УЖЕ СДЕЛАЛИ** всё, для ДЗ

Качественно = **ВАШ** клиент получит сразу много и разного хорошего, т.к. в деле мы – QRService!

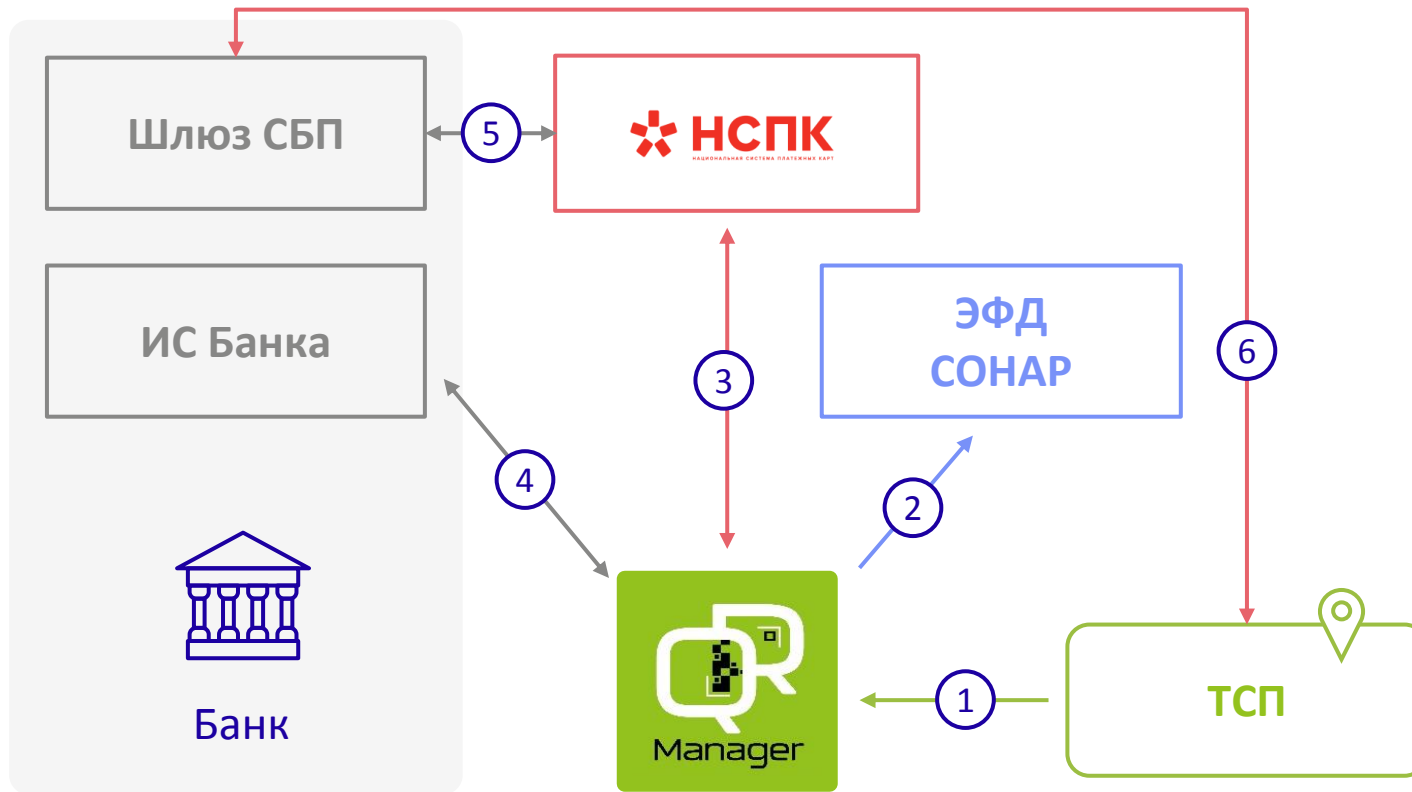


Процесс оплаты по QR-коду



- 0 Согласие на получение ЭФД перед чтением QR
- 1 Чтение QR-кода из ДБО банка ФЛ
- 2 Запрос действительности QR-кода
- 3 Процесс взаимодействия для перевода С2В
- 4 Проведение финансовых операций
- 5 Статус оплаты по QR-коду
- 6 Формирование ЭФД
- 7 Выдача товара

Как подключить клиента?



- 0 Хочу принимать платежи в СБП!
- 1 Запрос сведений о ЮЛ/ИП
- 2 Запрос сведений о ТСП в СБП

Планируется модификация взаимодействия по дальнейшим шагам, но, пока, так:

- 3 Если сведений о ТСП в СБП нет, то передача запроса на регистрацию в банк
- 4 Регистрация ТСП в СБП
- 5 Передача клиенту банка сведений о регистрации в СБП

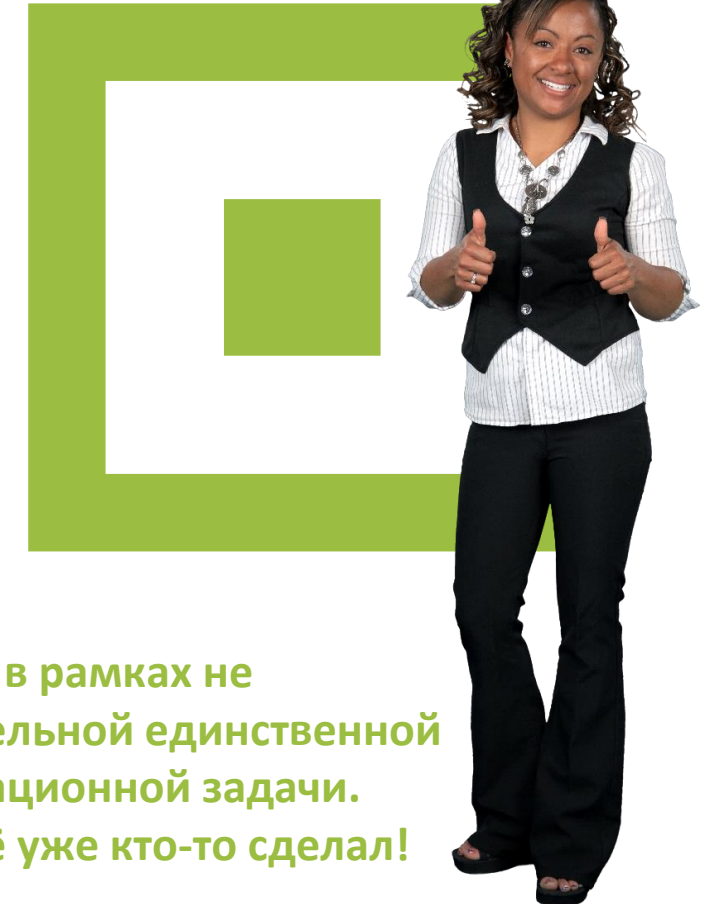
аппка для ТСП – QRManager:

- 1 Личный кабинет. Настройка ТСП, персонала, номенклатура товара, отчёты за поступления по всем точкам и банкам, заявки в банки, фискализация, программа лояльности. Скоро работа с самозанятыми.
- 2 Он-лайн касса. Приём платежей СБП, баллы программы лояльности по номеру телефона, приём платежей soft POS.
- 3 Дополнительный экран кассы. Показывает всю историю приёма платежей в рамках разрешений для роли. Сопряжение со смарт часами.
- 4 API для интеграции в рамках любой модели бизнеса.



Зачем это надо предпринимателю?

- ✓ Все системно значимые банки обязаны подключиться к доверенной зоне.
- ✓ Банки, самостоятельно изъявившие желание, могут подключиться к доверенной зоне.
- ✓ Предприниматель получает возможность одновременно работать с различными счетами различных юриц в различных банках.
- ✓ Зачисление денежных средств происходит в течении 15-ти секунд на нужный р/с, 24 часа в сутки, 365 дней в году
- ✓ Один договор-оферта и работает торговый и интернет эквайринг с единой ставкой и шикарной прозрачностью!



Это всё в рамках не обязательной единственной интеграционной задачи. Ведь её уже кто-то сделал!

Кто, где и как зарабатывает?

- 1 Банк не тратит средства на дополнительное оборудование интернет-эквайринга. Профит от увеличения д/с на счетах клиентов, да и от удовлетворения их потребностей. Клиент не уйдёт!
- 2 Предприниматель получает такой же сервис от вашего банка, какой он давно ожидал от «большого банка».
- 3 Он не потратил 50...100+ тыс. денег на задачу эквайринга. Т.е. это простой доп. доход! От не потраченного на ранее необходимое...
- 4 Поступления на счёт круглосуточно и без выходных.
- 5 B2B, как решение множества вопросов!
- 6 Множество доп. сервисов – проверки контрагентов, ЮрЗЭДО, торговые площадки и т.д. и т.п...

 Предоплата через мессенджеры.

 Оплата по QR курьеру при доставке.


Доступна интеграция с собственными решениями

 NFC метка


в папку для счёта за стол

 NFC коврик

в локацию расчёта в торговой точке

 Чаевые, как оплата услуг «самозанятых».

По упаковке этого решения есть решение!

 Он-лайн касса на смартфоне

в палатку с сувенирами у «Провала»

 Для МСБ B2B – сказка!

Привёз товар, показал QR, получил навар. B2B – правильные взаиморасчёты!



Слишком «умные» сотрудники Банка.

Практика показывает, что зачастую встречаются такие толкования Стандарта, Правил НСПК, которые не просто тормозят, а блокируют подключение банка к доверенной зоне.



Вендоры платёжных шлюзов могут вносить свои нюансы в единый API подключения к СБП.



Предложения провести совместные маркетинговые мероприятия не получают отклика.

Сортируем клиентов по ОКВЭД, приглашаем на вебинар банка, 5% от участников «сарафаном» растянут на 15...20% всех подобных клиентов...



Отсутствие сведений о партнёрских взаимодействиях с Агентами ТСП во взаимодействиях с клиентами.

Сайты, каналы ТГ, ВК, рассылки, новости и т.п.. – важные каналы связи с клиентами, которые не используются.



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**

